

ANDREA DEVONA



PERSONALE

- Nome**
Andrea Devona
- Indirizzo**
Via G.B. Vico N°3
88900 Crotona
- Numero di telefono**
3281030294
- E-mail**
direzione@devonabusiness.com
- Data di nascita**
04-06-1987
- Luogo di nascita**
Crotona
- Sesso**
Uomo
- Nazionalità**
Italiana
- Stato coniugale**
Sposato
- Patente di guida**
B
- Sito web**
www.devonabusiness.com
- LinkedIn**
Andrea Devona

LINGUE

- Italiano ★★★★★
- Inglese ★★★★★



EDUCAZIONE E QUALIFICHE

- Diploma Professionale per i servizi commerciali - Indirizzo Economico - Aziendale**
Istituto Professionale "S. Pertini", Crotona
- Laurea in Economia e Commercio - Facoltà di Economia**
Università Telematica eCampus, Crotona
- Attestato Corso ECDL - Patente Europea Informatica**
Istituto Professionale "S. Pertini", Crotona
- Attestato Corso di "Marketing & Comunicazione"**
Confartigianato, Crotona
- Attestato Corso di "Marketing & Comunicazione - Vivere Innovazione"**
IL SOLE 24 ORE, Bari



ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Amministratore Unico**
"DEVONA BUSINESS", Crotona
Agenzia Commerciale di rappresentanza, consulenza ed organizzazione di vendita per aziende.
- Amministratore Unico**
L.D.S. HEALTH TRADE SOLUTIONS, Crotona
Azienda di commercio all'ingrosso e al dettaglio di prodotti sanitari.
- Socio**
GE.DE. MATIK, Crotona
Società che si occupa della somministrazione di alimenti, nonché la distribuzione e la commercializzazione degli stessi e di prodotti farmaceutici, anche a mezzo di DISTRIBUTORI AUTOMATICI e/o semiautomatici a moneta e non.
- Direttore Commerciale**
LE VERDI PRATERIE SOC. AGR., Loc. Sant'Anna (Crotona)
"Cantina Marrelli Wines" - "Caseificio Bufà"
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.
- Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**
CASEIFICIO PARRILLA, Cariati
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:
Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.
- Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**
LA GOLOSA DI PUGLIA - CASEIFICIO GIOIA BELLA, Gioia del Colle
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:
Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

G-DAY DISTRIBUTION, Gioia del Colle

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

CASEIFICIO SAN VITO LATTE, San Vito sullo Ionio

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

ASTORINO PASTA, Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

CASEIFICIO CIMINO - VALKRO S.R.L., Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

SALUMIFICIO MAINELLI, Oleggio

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

AZEINDA AGRICOLA BENOVO SRL, Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

AZ. AGR. TORRE DI MEZZO, Castrovillari

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

SALUMIFICIO BOGGIANI & LOCATELLI - G.P.B. SRL, Trecate

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla

promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[CIOLI EGIDIO S.R.L., Ariccia](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[SALUMIFICIO JOMI S.P.A., Bellizzi](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[GASTRONOMIA PRIMAVERA, San Giusto Canavese \(Torino\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[SALUMIFICIO AURORA, Felino \(Parma\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[INGROSSO BEVANDE "FRANK DRINKS", Napoli](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[PROSCIUTTIFICIO SAN MARCO, Sarego \(Vicenza\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[CAMPAGNOLA S.R.L., Crotone](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA

[GRUPPO GASTRONOMIA - GRAN CIBUS, Trani](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA
[SALUMIFICIO SEGATA S.P.A., Trento](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA
[EURO-ALIMENTI F.LLI COSTANZA, Agrigento](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA
[TUTTO GELO S.R.L., Bari](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA
[SOLANIA S.R.L., Sarno \(Salerno\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - PROVINCIA DI CROTONE & COSENZA
[SALUMIFICIO LENTI - RUGGER S.P.A., Santena](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - EUROPA
[SALUMIFICIO CAPUTO, Casabona](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

Responsabile commerciale e vendite - EUROPA
[COOPERATIVA "FUTURA", Cutro](#)

Azienda che si occupa della produzione e della vendita di latte ovino e caprino.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.



Sistema Operativo Microsoft ★ ★ ★ ★ ★

Pacchetto Microsoft Office ★ ★ ★ ★ ★



ATTITUDINI

Capacità di problem solving oltre che organizzativa e gestionale, alto senso di responsabilità, orientamento al risultato, professionalità, flessibilità, dinamicità, adattamento. Predisposizione alle relazioni ed al lavoro in Team.



DATI AZIENDALI

Partita Iva: 03233570799

Matricola Enasarco: 30362012

Codice Univoco: TA0WO4S

Acconsento al trattamento dei dati personali ai sensi del Regolamento UE n. 679/2016 e della legislazione italiana vigente.